

Demant Sweden AB söker produktspecialist som kommer att arbeta på uppdrag åt diagnostikföretaget Entomed Medtech AB.

Har du ett brinnande intresse för diagnostik och tekniska innovationer? Tycker du om att utbilda och förmedla din kunskap vidare? Vill du arbeta med engagerade och kompetenta kollegor inom en av världens största koncerner inom hörselhälsa? Då har du kommit rätt. Hos Demant Sweden AB får du möjlighet att utmanas och utvecklas varje dag, tillsammans med engagerade kollegor, på en professionell arbetsplats med högt i tak och en öppen kommunikation.

Demant Sweden AB är ett företag som marknadsför och säljer produkter på den svenska marknaden. Vi är inriktade på tre affärsområden: Hörapparater, Implanterbara hörsellösningar samt Diatec. Inom affärsområdet Diatec arbetar vi med försäljning av diagnostiska och medicintekniska produkter samt tillhörande förbrukningsmaterial och tillbehör. Vi arbetar även med service, support och kalibrering av våra, och våra konkurrenters, diagnostiska utrustningar. En viktig del av vår verksamhet är att arrangera utbildningar inom hörsel- och balansområdet.

Vår gemensamma värdegrund som är basen för allt vi gör, består av fyra delar: Vi skapar förtroende, vi är lagspelare, vi skapar innovativa lösningar, vi tillämpar en kan-göra-attityd. Kort sagt – vi kan det mesta inom hörsel och balans.

Om tjänsten:

Som produktspecialist på Diatec består dina huvudsakliga arbetsuppgifter av att sälja våra medicintekniska utrustningar på uppdrag åt vårt systerföretag Entomed Medtech AB. I tjänsten ingår även kalibrering, utbildning och supporttjänster till deras kunder på den svenska marknaden.

Du ersätter den nuvarande produktspecialisten som ska gå i pension och tar över befintliga kontakter samt fortsätter driva försäljningen till nya kunder.

Arbetet är omväxlande och innebär att du besöker och fördjupar kontakten med kunder främst i södra Sverige. Du kommer även ha regelbunden kontakt med kollegor på vårt huvudkontor i Danmark.

I arbetet ingår att du själv utbildas och fördjupas i produkterna så att du kan föra kunskapen vidare. Du planerar och organiserar dina kundmöten och du är en del av vårt diagnostikteam. För oss står kunden och audiologin i centrum och forskning samt innovationer är ett viktigt inslag. Vi kan erbjuda ett ansvarsfullt, utmanande, roligt och omväxlande arbete med möjlighet till stor personlig och professionell utveckling. I tjänsten ingår en del resor, förutom resor till kundbesök även kurser, seminarier, samt utställningar och mässor.

Vi vill att du:

- Har en teknisk bakgrund, intresse för teknik och gillar försäljning
- Har kunskap om audiologisk utrustning och audiologisk kunskap generellt är meriterande
- Är legitimerad audionom, men det är inget krav
- Är en lagspelare samtidigt som du drivs av att arbeta självständigt
- Talar och skriver engelska obehindrat
- Är van vid att arbeta mot högt uppsatta mål
- Är strukturerad och ansvarstagande
- Är en social och utåtriktad person – erfarenhet av försäljning är meriterande
- Innehar körkort B

Vi erbjuder dig:

- Tillsvidareanställning med inledande 6 mån provanställning
- Heltid 100%
- Tillträde snarast/enligt överenskommelse

- Månadslön med individuell lönesättning samt andra förmåner
- Placering hos vårt systerföretag Entomed MedTech AB's lokaler i Svedala (Skåne)
- Tillgång till ett internationellt nätverk inom en världsledande organisation
- Regelbunden kontakt/besök med dina kollegor på vårt svenska huvudkontor i Sundbyberg

Skicka din ansökan till:

Vi ser gärna att du skickar in din ansökan så snart som möjligt, dock senast 2024-03-01. Vi behandlar ansökningarna löpande. Välkommen att skicka in ditt CV och ett personligt brev via mail till rekrytering@demant.com

Vid frågor om tjänsten kontakta:

Erik Gyllenhammar, Sales Manager Diatec, ergy@diatecsweden.se, 072-707 77 90

Mia Gårdhagen, VD Demant Sweden AB, migd@demant.com, 070-586 23 68.

Besök gärna vår svenska hemsida, www.diatecsweden.se

Välkommen med din ansökan!

About Demant

Demant is a world-leading hearing healthcare group that offers solutions and services to help people with hearing loss connect and communicate with the world around them. For more than a century, the Demant Group has played a vital part in developing innovative technologies and know-how to help improve people's hearing and health. In every aspect, from hearing devices, hearing implants and diagnostic equipment to hearing care all over the world, Demant is active and engaged. A growing business in intelligent audio solutions for gaming and office communication is also a significant part of the Group. The Demant Group operates in a global market with companies in more than 30 countries, employs more than 20 500 staff and generates annual revenue of about DKK 20 billion. Our products are sold in more than 130 countries where we create life-changing differences through hearing health.